



eQ-3 als Teil der ELV/eQ-3 Gruppe zählt seit 40 Jahren als Entwicklungshaus und Hersteller von Elektronikprodukten zu den Innovations- und Technologieführern für Home Control. Mit über 200 Produkttypen bietet eQ-3 das industrieweit breiteste Angebotsportfolio und ist mit mehr als 23 Millionen vermarkteten Funklösungen in mehr als einer Million Haushalte heute der europäische Marktführer für Smart Home. Um das starke Wachstum der vergangenen Jahre weiter zu unterstützen, bauen wir auf allen Ebenen unsere Expertenteams aus.

Als erfahrene/r Vertriebspezialist/in kennen Sie die Bedürfnisse des Fachhandwerks bzw. des Elektrogroßhandels und schätzen die Chancen und Möglichkeiten, die ein zukunftsweisendes Produktsortiment Ihnen und Ihren Kunden bietet?

Dann freuen wir uns auf kompetente Verstärkung, um gemeinsam mit Ihnen als

Vertriebsmitarbeiter/in im Außendienst (Schwerpunkt Smart Home) für den Bereich Fachhandwerk und Elektrogroßhandel in der Region Ostwestfalen / Sauerland

den Weg zu ehrgeizigen Unternehmenszielen aktiv zu gestalten und weiterzuentwickeln.

Das sind Ihre Aufgaben:

- Selbstständige Betreuung und technische Beratung Ihrer Kunden im Elektro-, Sanitär-, Heizungs- und Klimatechnik-Handwerk, in der Gebäudetechnik, im Technischen Fachhandel und im Bereich Architekten/Fachplaner
- Analyse und Akquisition potenzieller Neukunden und Bedarfsanalyse für Ihre Kundengruppen
- Führen von Produktvorstellungen und Verkaufsgesprächen bei der Zielgruppe
- Umsatz- und Ertragsverantwortung für das Zielgebiet
- Mitarbeit bei der Auftragsabwicklung, Reklamationsbearbeitung und der Pflege der Daten
- Eigenständige Erstellung von Besuchs-/Tourenplanungen und -berichten
- Marktbeobachtung und Marktanalyse
- Mitwirken bei Messen und Repräsentieren des Unternehmens bei kundenbezogenen Veranstaltungen

Das bringen Sie mit:

- Sie verfügen über sehr gute elektrotechnische Kenntnisse, verbunden mit der Ausbildung als Meister bzw. Techniker oder einer vergleichbaren Qualifikation
- Sie sind Vertriebsprofi und begeistern sich und andere für unsere Produkte rund um die Themen Smart Home, Sicherheitstechnik und Energieeffizienz. Dabei legen Sie Wert auf den Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Sie sind akquisitionsstark und verhandlungssicher, denken unternehmerisch, sind selbstorganisiert, erfolgsorientiert und agieren eigenständig aus dem Home-Office
- Sie sind routiniert in der Anwendung von Microsoft-Office-Produkten und besitzen sehr gute IT- und Netzwerkkenntnisse
- Kaufmännisches Verständnis und Reisefreude runden Ihr Profil ab
- Ihr Wohnsitz liegt im Vertriebsgebiet und Sie besitzen eine gültige Fahrerlaubnis (Klasse B)

Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle Position in einer stark wachsenden, international ausgerichteten, wirtschaftlich soliden, mittelständischen Unternehmensgruppe, die Ihnen langfristige Perspektiven und Raum für eigenverantwortliches Handeln bietet. Unsere tägliche Arbeit ist geprägt durch ein kollegiales Miteinander mit kurzen Entscheidungswegen in einem modernen Arbeitsumfeld.

Sind Sie in Zukunft dabei? Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung – bevorzugt per Mail – an bewerbung@eq-3.de unter der Kennziffer 4122-18-10.